

中国银行天津市分行2018年社会招聘岗位职责及任职资格表

序号	岗位名称	招聘人数	主要职责	任职资格条件	工作地点
1	营业网点副行长 (营销服务)	8	1. 负责营业网点的营销服务工作，搭建网点营销队伍。 2. 负责日常客户营销管理，协助行长/主任统筹规划客户营销服务，进行客户维护和拓展。 3. 根据行长/主任授权，协助完成综合管理等方面的部分工作。	1. 全日制大学本科及以上学历，有丰富银行管理工作经验，且考试测评成绩名列前茅的，可放宽至在职本科学历。 2. 年龄不超过35周岁。 3. 从业表现良好，3年内无违法违规或对违法违规经营和重大损失负有直接责任、管理责任或领导责任等情形。 4. 具有与岗位要求相适应的工作经验和专业能力，在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的管理工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好。 5. 至少具有4年以上相应领域专业工作经验。 6. 职业稳定性强，近三年来全职工作单位不超过两个。 7. 符合我行亲属回避的有关规定。	天津市内六区 、 西青、武清、 滨海新区
2	营业网点 对公客户经理	10	1. 负责所在网点的客户关系维护，主动挖掘潜在客户及新的业务需求。 2. 推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销。 3. 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项公司金融产品业务发展指标和工作任务。	1. 全日制大学本科及以上学历，经济金融、财务会计、管理、外语、法律及理工类专业。 2. 年龄不超过35周岁。 3. 从事相关工作须在2年以上；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力；具有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑。 4. 具备扎实的公司金融领域的相关理论知识，持有银行从业资格证书或基金、证券、保险以及CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑。 5. 职业稳定性强，近三年来全职工作单位不超过两个。 6. 符合我行亲属回避的有关规定。	天津市内六区
3	营业网点 对私客户经理	12	1. 负责所在网点个人客户关系维护，通过持续的优质服务有效提升客户资产及贡献度，深入挖掘各渠道客户资源，不断提升优质客户规模。 2. 向客户提供专业的金融服务，营销相关产品、服务或产品服务组合，不断提高交叉销售，充分挖掘客户价值。 3. 向客户提供专业的投资顾问服务，有效传导我行各类产品及服务，通过产品和服务，提升客户满意度，巩固客户关系，实现持续营销。 4. 通过调整基金、理财等各种金融产品的比例，满足客户资产配置的需求，与客户保持定期联系，能为客户提供资产报告及资产分析，实现客户资产的保值、增值。 5. 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项业务发展指标和工作任务。 6. 收集、整理各类市场信息和客户建议，及时向上级领导及相关部分反馈，为产品研发和营销活动提供合理化建议。	1. 全日制大学本科及以上学历，经济金融、财务会计、管理、外语、法律及理工类专业。 2. 年龄不超过35周岁。 3. 从事相关工作须在2年以上；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力；有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑。 4. 具备扎实的金融领域的相关理论知识，要求持有银行从业资格证书、基金从业资格证书或证券从业资格证书、保险从业资格证书，持有AFP、CPB、CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑。 5. 职业稳定性强，近三年来全职工作单位不超过两个。 6. 符合我行亲属回避的有关规定。	滨海新区、 环城四区、 宁河、宝坻、 武清、静海