

中国银行宁夏区分行2018年社会招聘职位信息及任职资格表

序号	部门	职位名称	招聘人数	主要职责	任职资格
1	信息科技部	技术经理 (软件项目开发)	2	1. 云平台下(LNMP/LAMP)架构设计和安全部署; 2. B/S架构下的软件项目设计和开发; 3. 安卓和苹果移动设备上的APP原生开发; 4. 与第三方socket通讯连接软件开发。	1. 计算机、软件工程及相关专业; 2. 在IT行业从事软件开发工作经历在5年及以上,参与过重要项目的开发,全日制硕士研究生及以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 3. 具有较好的计算机操作能力,能熟练使用EXCEL等办公软件,精通主流编程语言(C/C++、PHP、CSS、java、python、ASP等),且有相关开发经验和成果; 4. 精通TCP/IP协议,进程间通讯编程,熟悉Unix/Linux下常用架构设计方法; 5. 熟练掌握mysql、sql server、oracle等主流数据库的开发应用; 6. 具备较强的互联网环境下应用开发和各类加密的相关技术知识和能力。
2	个人金融部	助理业务经理 (项目推广)	1	1. 负责借记卡一卡通项目的发起、合作内容审核、业务发展指标合理性审核; 2. 负责借记卡一卡通项目的成本收益初审,牵头项目评估、准入批复、过程监控及后评价工作; 3. 负责借记卡一卡通项目在固定资产投入审核和项目成本收益复核、预算执行过程监控、投入设备的采购、技术实施方案的确定和审核、合作相关条款的落实、过程监控管理; 4. 通过有效利用大数据、云平台等技术,进行数据分析、数据处理和数据运用,提高项目获客、活客效果。	1. 计算机或信息科技相关专业为佳; 2. 从事相关领域工作3年及以上,有过项目开发、系统开发等工作经历者优先考虑,全日制硕士研究生及以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 3. 具有数据分析师资格者优先考虑; 4. 熟悉计算机软硬件市场行情,有项目参与和实际系统开发经验者优先; 5. 熟悉云平台和大数据,能够结合技术为业务发展提供支持。
3	银行卡部	助理产品经理 (创新支付产品开发)	2	1. 负责根据产品的需求在支付场景中制定解决方案; 2. 负责产品的集成测试与系统测试,并对产品功能、性能、用户体验及其他方面的测试; 3. 负责跟踪、分析与报告测试过程中发现的问题,并及时推动问题的合理解决。	1. 计算机专业为佳,具备创新业务技术攻关与落地能力者优先,不限于算法、生物识别、图形图像、AR、多媒体等领域; 2. 从事金融、金融科技、第三方支付工作3年及以上,具备个人信贷、公司信贷、银行卡、财务管理、风险内控等相关工作,熟悉信用卡互联网渠道、支付建设,全日制硕士研究生及以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 3. 具有较强的学习能力,具备一定的财务、法律、信息科技知识; 4. 具备良好的书面表达与分析总结能力,具有较好的计算机操作能力,能熟练使用EXCEL等办公软件; 5. 具备互联网下创新支付产品的设计、研发及推广能力。

序号	部门	职位名称	招聘人数	主要职责	任职资格
4	网络金融与渠道管理部	业务经理 (大数据应用)	2	<ol style="list-style-type: none"> 负责网络金融业务渠道建设; 负责制订和落实网络金融业务的规章制度、实施细则和操作规程; 负责拟定网络金融业务年度工作重点、发展计划,并负责业务的指导、产品管理和考核; 负责组织实施网络金融业务的品牌建设、广告宣传和拓展; 负责网络金融业务相关产品及应用的测试、投产、培训、日常运营管理及营销工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 计算机、数学、统计、经济金融及相关专业; 熟悉互联网金融业务、数据统计分析和计算机相关技术,具有4年及以上相关工作经验,全日制硕士研究生以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 具备数据统计分析和数据建模能力,熟知常用算法,熟练使用SAS/SQL/Python等工具,有较强的代码编写能力。
5	贸易金融部	高级产品经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 根据市场发展趋势、同业竞争状况、客户需求变化等情况,协助制定和完善我行国际结算、跨境人民币、保函、对公基本结算产品、银承、票据、贸易融资等主要业务营销策略和措施; 主抓贸易金融客户和产品的营销及拓展,指导辖内行开展贸易金融产品线的市场营销及产品推广,重点拓展含贸易融资或保函授信额度在内的公司授信客户,以及全区进出口额排名前列的客户; 负责全辖外汇政策解读、外汇业务指导和推广; 提出适合本产品、业务发展的科技需求,进一步提高贸易金融业务的科技运用。 	<ol style="list-style-type: none"> 会计、财务管理、金融、经济及相关专业; 具有8年及以上银行等相关金融机构从业经历,6年及以上贸易金融(国际结算)、保函从业经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 熟悉国家、地区及银行授信政策,具有较丰富的客户资源和较强的市场拓展能力; 了解国家和当地产业政策和市场情况,熟悉银行国际结算及贸易融资业务,熟悉外汇管理政策,具有良好的风险管理意识、组织管理能力、协调沟通能力和综合分析能力。
6		产品经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 根据市场发展趋势、同业竞争状况、客户需求变化等情况,协助制定和完善我行贸易金融业务(侧重国内结算)、票据业务营销策略和措施; 负责贸易金融客户营销拓展,重点拓展含贸易融资或保函授信额度在内的公司授信客户,以及全区进出口额排名前列的客户; 负责对公结算产品及其相关产品覆盖度、单位结算账户、银承、票据等业务的营销拓展和条线管理,指导辖内行开展贸易金融产品线的市场营销及产品推广工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 会计、财务管理、金融、经济相关专业为佳; 具有5年及以上银行等相关金融机构从业经历,4年及以上票据从业经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 熟悉国家、地区及银行授信政策,具有较丰富的客户资源和较强的市场拓展能力; 了解国家和当地产业政策和市场情况,具有良好的风险管理意识,组织管理能力、协调沟通能力和综合分析能力。
7	投资银行与金融市场业务中心	产品经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 负责对接辖内公司客户投融资需求,争揽相关综合业务; 负责为客户项目建设、资产管理、投融资提供专业咨询服务和方案设计; 负责客户的直接融资需求,提供专业方案设计、业务推进等综合服务。 	<ol style="list-style-type: none"> 会计、财务管理、金融、经济、法律相关专业,具有银行、证券等从业资格; 熟悉国内金融市场、投资银行、资产管理等业务流程,掌握相应专业知识;熟悉银行间市场债券市场管理体系、运作流程; 具有4年及以上银行、证券等相关金融机构或律师事务所从业经历,全日制硕士研究生及以上学历且学制为2年及以上的可相应减少1年; 具备一定的财务、法律知识; 具备良好的书面表达与分析能力,具有较好的计算机操作能力,能熟练使用EXCEL等办公软件。